



こんなトラブル事例が消費生活センターに寄せられています！

トラブルの類型を
知り、巻き込まれな
いようにしましょう
詳細はこちら→



通信販売のトラブル

「一回だけの購入のつもりが定期購入になっていた」、「代金を振り込んだのに商品が届かない」等の相談が増えています。



対処法



通信販売はクーリング・オフの対象外です！

- インターネット通販では広告表示をうのみにせず、注文する際に必ず「最終確認画面(契約条件が記載されている画面)」で、定期購入が条件となっていないか、購入回数に指定(縛り)がないか、2回目以降の代金等の販売条件・解約の条件等を確認しましょう。また、最終確認画面はスクリーンショット(スクショ)を撮って保存する習慣を付けましょう。

- トラブルが寄せられる通販サイトでは、
 - ・ブランド品やメーカー品が通常価格より著しく安い
 - ・サイト内の説明が不自然な日本語
 - ・支払い方法が限定されていて振込先の金融機関口座の名義が個人名等の特徴があります。少しでも怪しいと感じたら注文をしないようにしましょう。

点検商法のトラブル

「近くで工事をしている。お宅の傷んだ屋根が見えた」、「給湯器の点検に来た」等と主に家屋に関する点検を装って突然訪問し、不安感をあおって不要な修理や交換を迫ります。



対処法



突然訪問してくる業者を自宅に入れる必要はありません！

- 契約を急がされてもその場で決めず、家族や知人に相談しましょう。また、住宅修理等の高額な契約は、複数社から見積もりを取り、家族で十分に検討しましょう。

《点検商法の口実は多様化》

- ・屋根、給湯器、分電盤、汚水栓(ます)、アンテナ、耐震診断等

《きっかけは共通》

- ・突然の訪問、低価格を強調したチラシ
- ・実在する事業者・公的機関をかたった電話等

防犯の観点からインターフォン越しに対応をしましょう。

レスキュー商法のトラブル

「インターネット広告を見て、害虫駆除を依頼したら(他にトイレの詰まり、ロードサービス、鍵の解錠等も)広告よりも高額な料金を請求された」等の相談が寄せられています。



対処法



必ずしも広告表示の料金で依頼できるとは限りません！

- 料金やサービス内容に納得できない場合は、きっぱりと契約を断りましょう。普段から急を要するトラブルに備え、安心して依頼できる事業者の情報を集めておきましょう。

儲け話のトラブル

投資や副業といった儲け話をきっかけにしたトラブルの相談が寄せられています。



対処法

「必ず」「確実」「楽して」「簡単」等の儲け話は世の中にありません！

- このような話を聞いたら、まず疑いましょう。
- 儲け話の勧誘者に支払ったお金は戻ってきません。新たにクレジットカードを作ったり、借錢してまで契約してはいけません。